



ASSURANCE INDICIELLE POUR LES PRODUCTEURS AGRICOLES EN AFRIQUE DE L'OUEST



Organisation bénéficiaire

Inclusive Guarantee est le premier courtier en microassurance agréé, spécialisé dans l'offre d'assurance agricole indicielle aux petits exploitants en Afrique de l'Ouest. La société met en relation les producteurs agricoles avec les assureurs et les réassureurs par l'intermédiaire de divers agrégateurs.

Problématique

Les cultures vivrières et de rente représentent la principale source de revenus pour la plupart des petits exploitants agricoles en Afrique de l'Ouest. Leur vulnérabilité économique est accentuée par leur exposition importante aux conditions météorologiques défavorables. Cependant, **l'assurance agricole demeure sous-développée dans la région et s'avère coûteuse à mettre en place en raison de la petite taille des exploitations et de la complexité d'évaluer les demandes d'indemnisation dans les régions éloignées.**

Solutions proposées

Le projet visait à soutenir Inclusive Guarantee dans l'amélioration, le développement et la distribution de produits d'assurance indicielle pour différentes cultures afin d'aider les producteurs agricoles à gérer les risques de manière abordable et efficace avec les indices météorologiques déclenchant automatiquement le versement des indemnités.

Les effets attendus du projet étaient :

- 1 améliorer la gestion financière et la sensibilisation aux risques** de 100 000 ménages de petits exploitants agricoles grâce à une formation à l'assurance ;
- 2 réduire les risques** pour 60 000 petits exploitants agricoles qui ont souscrit une assurance agricole pour la première fois dans les pays d'Afrique de l'Ouest concernés ;
- 3 sensibiliser les administrations régionales et les agrégateurs agricoles** (en tant que canaux de distribution potentiels) à l'importance de l'assurance ;
- 4 collaborer avec une cinquantaine d'agrégateurs** pour distribuer les produits d'assurance à leurs clients/membres, avec jusqu'à 10 agents par agrégateur formés pour relayer les connaissances en matière d'assurance à leurs clients/membres ;
- 5 développer et implémenter une plateforme numérique** pour gérer les souscriptions, les polices et les indemnités afin d'étendre la portée dans les zones rurales.

Contribution du projet aux ODD



1. Pas de pauvreté

1.5 Renforcer la résilience face aux catastrophes environnementales, économiques et sociales



2. Faim zéro

2.3 Amélioration de la productivité agricole et des revenus des petits exploitants



5. L'égalité entre les hommes et les femmes

5.5 Participation des femmes à la vie économique



13. Action en faveur du climat

13.1 Renforcer la résilience et la capacité d'adaptation aux catastrophes liées au climat

INVESTISSEUR D'IMPACT



ORGANISATION BÉNÉFICIAIRE

Inclusive Guarantee
Afrique de l'Ouest

NOMBRE DE PRODUCTEURS ATTEINTS

> 108 000

CHAÎNE DE VALEUR AGRICOLE

Multiple

DATE DE DÉBUT

Janvier 2021

DATE DE FIN

Décembre 2022

DÉPENSES TOTALES

234 000€

Dont 100 000 € (43%)
couverts par SSNUP



résultats clés



10 nouveaux produits d'assurance indicielle développés au Sénégal, au Burkina Faso et en Côte d'Ivoire contre les risques de sécheresse ou de perte de rendement, avec les caractéristiques suivantes :

- ✓ basés sur des données satellitaires, des données de rendement ou des données au sol ;
- ✓ adaptés à diverses cultures dans différentes zones agrométéorologiques (cacao, niébé, arachide, maïs, millet, arachide, riz, sésame, sorgho) avec une approche centrée sur le client ;
- ✓ en collaboration avec les assureurs nationaux : la CNAAS au Sénégal, Yelen Assurances au Burkina Faso, Allianz en Côte d'Ivoire et le réassureur international Allianz Re.



9 produits d'assurance indicielle améliorés au Sénégal et au Burkina Faso

150 agrégateurs ont distribué les produits d'assurance, dont 79 pour la première fois



Environ 36% des clients ont été atteints par le biais des coopératives, 35% par une entreprise agro-industrielle, 18% par des IMF, 7% par des programmes nationaux et 3% par une banque agricole



Plus de 108 000 producteurs ont été sensibilisés aux avantages de l'assurance agricole



69 919 producteurs (dont 28 % femmes) ont souscrit une assurance agricole pour la première fois



20 819 producteurs ont été indemnisés à la suite d'événements climatiques extrêmes



1 060 agents formés en 46 sessions



1 nouvelle plateforme numérique mise en place pour la gestion des abonnements, des polices et des sinistres



leçons apprises

✓ Les activités de formation et de sensibilisation sont essentielles

Inclusive Guarantee a mis l'accent sur la sensibilisation des clients et partenaires aux risques climatiques et à l'importance de l'assurance afin de surmonter le manque de connaissances financières et les barrières culturelles. Tout d'abord, il était essentiel d'encadrer les agrégateurs et de former leur personnel à la vente d'assurances aux producteurs. Ensuite, la formation financière des producteurs et une communication claire tout au long du parcours du client ont aidé les producteurs à comprendre le fonctionnement de l'assurance et à instaurer la confiance. À un niveau plus élevé, la sensibilisation des administrations régionales était essentielle pour obtenir leur adhésion et leur soutien.

✓ Assurer une réplique adéquate des sessions de formation et de sensibilisation

Inclusive Guarantee a dû assurer un suivi et des formations supplémentaires au niveau local pour s'assurer que les informations transférées étaient à la fois exactes et complètes. Si les canaux numériques peuvent faciliter ce transfert d'informations, il est important d'en assurer l'adoption et l'utilisation correcte par les petits exploitants agricoles.

✓ Les agrégateurs sont nécessaires pour passer à l'échelle

La grande portée du projet a été rendue possible par un grand nombre d'agrégateurs qui ont servi de canaux de distribution, tels que des coopératives, des fournisseurs d'intrants, des banques agricoles et des IMF travaillant avec de grands réseaux de producteurs.

Alors que les grands agrégateurs, tels que les IMF et les banques agricoles, ont la capacité à distribuer à grande échelle les nouveaux services d'assurance, transmettre les informations adéquates aux producteurs peut prendre du temps et nécessiter plus de suivi.

Les organisations de producteurs étant plus proches des bénéficiaires finaux sont plus efficaces pour diffuser l'information, sensibiliser la population et veiller à ce que les producteurs souscrivent à une assurance. Toutefois, leur petite taille peut limiter l'expansion.

✓ Les données climatiques doivent être fiables et de bonne qualité

Les réassureurs n'acceptent pas toujours les données disponibles gratuitement. Alors qu'un partenariat a été établi entre la compagnie d'assurance et les services météorologiques officiels pour la fourniture de données climatiques au Sénégal, il s'est avéré difficile d'obtenir des données fiables dans d'autres pays.

En ce qui concerne le type de données, l'indice de précipitations au sol s'est avéré être l'indice climatique le plus fiable pour réduire efficacement le risque de base. Par conséquent, des stations météorologiques au sol associées à une assistance technique ou financière sont essentielles pour obtenir des données de bonne qualité.

Perspectives

Suite à cette initiative, Inclusive Guarantee a été invitée à mener des études de faisabilité au Niger, au Togo et en République du Congo.

